



LAWYERS MANAGEMENT PROGRAM

INMERSIÓN ACADÉMICA EXCLUSIVA PARA ABOGADOS LATINOAMERICANOS

EN EL CAMPUS DE



• 7 AL 10 DE JULIO, 2025 •

PROGRAMA SE LLEVA A CABO EN IE UNIVERSITY LAW SCHOOL, MADRID Y SEGOVIA, ESPAÑA





LAWYERS MANAGEMENT PROGRAM

EN EL CAMPUS DE



VIVA LA EXPERIENCIA
IN-CAMPUS



Formato

15% Online.
85% Presencial.



Sesiones

Total de 30 sesiones.
Duración de cada sesión: 90 minutos.



Lugar

Presencial Madrid: IE Tower y Campus Segovia.
Online: Junio y semana posterior a la presencial.



Certificado

Los asistentes recibirán un certificado de
participación emitido por IE University Law School.

WORLD • CLASS
EXECUTIVE EDUCATION



LAWYERS MANAGEMENT PROGRAM

Estimado/a Ejecutivo/a,

Mientras el mundo cambia, el abogado debe responder a nuevos retos, ser especialista en varias materias, además de ser proactivo en las necesidades de sus clientes y saber adelantarse a sus problemas.

Ya sea como socio de un bufete, como un asesor gubernamental o bien como miembro de un equipo ejecutivo de una empresa, todo abogado debe desempeñarse en ámbitos que van más allá del Derecho, desarrollar habilidades de liderazgo y adquirir una perspectiva estratégica para influir visionariamente en la dirección de la organización.

IE University Law School y Seminarium Internacional tienen el agrado de presentar Lawyers Management Program (LMP), exclusivo programa diseñado especialmente para abogados de América Latina.

LPM está estructurado para complementar, fortalecer y actualizar la experiencia profesional adquirida durante los años de práctica. El programa, que se realiza en los campus Segovia e IE Tower de IE University, será impartido por el destacado cuerpo académico de esta prestigiosa entidad educativa, que le entregará las herramientas necesarias para liderar el proceso de toma de decisiones estratégicas y fortalecer su empresa, institución o estudio jurídico.

Al término del programa, los participantes recibirán un certificado emitido por IE University Law School y regresarán a su trabajo con nuevas ideas y perspectivas. Le invitamos a vivir esta experiencia única e inolvidable.

Atentamente,

Sven Kroneberg
Presidente
Seminarium Internacional

Beatriz Peña
Directora Asociada
IE Executive Education

IE University Driving Innovation

IE University pone a la disposición de las empresas su experiencia de más de 40 años formando alta dirección, apoyando en la transformación de negocios a los nuevos tiempos, necesidades del mercado y la metodología de enseñanza basada en la ciencia de aprendizaje que persigue estos pilares:

- Interacción especial entre estudiantes y profesores/as: los/as alumnos/as también pueden ser la fuente de conocimiento y orientación.
- Actualización constante de contenidos.
- Aprendizaje continuo tanto en el aula como en el puesto de trabajo, aplicando los conocimientos aprendidos.
- Personalizado: Centrado en las necesidades de cada directivo.
- Metodología en constante innovación basada en la ciencia de aprendizaje.

Objetivo general

Lawyers Management Program tiene como objetivo principal mejorar las competencias de liderazgo y la perspectiva estratégica, entregando a los participantes herramientas que les permitan:

- Comprender el rol integral de líder que tiene el abogado dentro de su organización.
- Analizar diferentes características de liderazgo efectivo y cómo ser un líder eficaz.
- Aprender la importancia del pensamiento estratégico para influir en los resultados y la relación entre la ley y la competitividad de la organización.
- Utilizar y mejorar las habilidades de negociación y toma de decisiones estratégicas.



Quiénes deben postular

Pueden postular los abogados latinoamericanos que tengan al menos diez años de experiencia profesional:

- Socios o asociados de bufetes
- Fiscales
- Abogados corporativos
- Asesores legales
- Gerentes de asuntos legales

CUERPO ACADÉMICO



FRANCISCO DE ELIZALDE

Profesor de Derecho Civil en IE Universidad y Director del Jean Monnet Centre of Excellence for Law & Automation (Lawtomatic), cofinanciado por la Comisión Europea. Es Profesor Visitante permanente en la Universidad de Koç (Turquía) y ha ocupado puestos de Profesor Visitante en la City University of Hong Kong y FGV Sao Paulo (Brasil). El Prof. Elizalde fue Visiting Scholar en las universidades de Oxford y Cambridge y ha realizado investigaciones en la Facultad de Derecho de Harvard y el Instituto Max Planck de Derecho Privado Comparado e Internacional (Alemania).



SALVADOR ARAGÓN

Doctor en Ciencias de la Información y Profesor de Sistemas de la Información de IE. Investiga cuál es el papel de las tecnologías de la información dentro de la empresa, su importancia como elemento de transformación e innovación, así como su gestión. También está interesado en el desarrollo de nuevos mercados y servicios en la convergencia digital.



NATALIA GIRONELLA

Consultora de Comunicación con más de 14 años de experiencia asesorando empresas como Meta4, Inditex, Airtel y Seguros DKV. Ejecutiva de cuentas y Directora de cuentas en empresas de comunicación Feedback y Power Axle respectivamente. Coautora de 4 libros sobre escritura y redacción. Licenciada en Periodismo por la Universidad Complutense de Madrid. Doctora en Ciencias de la Información y Master en Comportamiento no Verbal. Galardonada en más de 80 ocasiones con el premio a la Excelencia Docente.



PILAR GALEOTE

Especialista en liderazgo personal, de equipos y gestión del cambio. Licenciada en Psicología, con dilatada experiencia como docente y consultora en formación. Bagaje que ahora está llevando al mundo de la investigación.

CUERPO ACADÉMICO



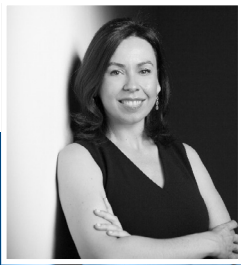
CARLOS GARCÍA LEÓN

Socio director de Legal Reputation. Consultor de reputación y comunicación para bufetes de abogados, empresas e instituciones jurídicas. Analista e investigador del sector legal. Profesor de comunicación para abogados en IE Law School. Anteriormente trabajó una década como periodista en Expansión Jurídico (diario Expansión) y colaborador del suplemento Mercados (diario El Mundo). Coordinador y coautor del libro “Generación R. Cómo gestionar con éxito los despachos de abogados de la nueva era” (Ed. La Ley-Wolters Kluwer). Coautor del informe “Innovación y Tendencias del sector legal 2023” (Aranzadi La Ley).



MARI CRUZ TABOADA

Directora de Gestión de Clientes e Innovación Legal en Lexington Consultants. Cofundadora de Iberian Legal Group, donde ha sido CEO desde 2011. Profesora asociada en IE Business School en Madrid durante más de una década, impartiendo clases en los programas de MBA y de formación ejecutiva. Miembro del cuerpo docente de Financial Times IE Corporate Learning Alliance. Lanzó las revistas Iberian Lawyer y The Latin American Lawyer, así como el In-House Club para los asesores legales de las 500 empresas líderes españolas, portuguesas y latinoamericanas.



PALOMA BAENA

Paloma Baena Olabe es experta en sostenibilidad, políticas públicas, desarrollo económico y transformación digital, con más de 18 años de experiencia en el sector público, privado y sin ánimo de lucro. Ha trabajado con jefes de Gobierno y líderes del sector privado en más de 20 países, y ha estado a cargo de complejas negociaciones multipartitas y desarrollando proyectos de transformación para impulsar el crecimiento, la inversión, la confianza y los mejores servicios públicos, tanto en países en vías de desarrollo como en países de la OCDE. Miembro no ejecutivo de la Junta de la Fundación Robert F. Kennedy Human Rights. También es vicepresidenta de la Harvard Kennedy School Alumni Association.





PROGRAMA 2025

Lunes 7 de julio	Martes 8 de julio	Miércoles 9 de julio	Jueves 10 de julio
09:00 –10:30	09:00 –10:30	09:00 –10:30	09:00 –10:30
Análisis Estratégico del Contexto Jurídico Global	Finanzas Corporativas Avanzadas en la Práctica Jurídica	Finanzas Corporativas Avanzadas en la Práctica	Inteligencia Artificial para la Abogacía del Futuro
10:30 –12:00	10:30 –12:00	10:30 –12:00	10:30 –12:00
Análisis Estratégico del Contexto Jurídico Global	Finanzas Corporativas Avanzadas en la Práctica Jurídica	Finanzas Corporativas Avanzadas en la Práctica	Inteligencia Artificial para la Abogacía del Futuro
12:00 - 13:00 - Almuerzo			
13:00 –14:30	13:00 –14:30	13:00 –14:30	13:00 –14:30
Liderazgo Transformacional para Juristas	Comunicación y Negociación para Abogados	Gestión Estratégica de Firms y Departamentos Legales	Innovación Legal y Transformación Digital
14:30 –16:00	14:30 –16:00	14:30 –16:00	14:30 –16:00
Liderazgo Transformacional para Juristas	Comunicación y Negociación para Abogados	Gestión Estratégica de Firms y Departamentos Legales	Innovación Legal y Transformación Digital
16:00 - 16:30 - Coffee Break			
16:30 –18:00	16:30 –18:00	16:30 –18:00	16:30 –18:00
Liderazgo Transformacional para Juristas	Comunicación y Negociación para Abogados	Gestión Estratégica de Firms y Departamentos Legales	Innovación Legal y Transformación Digital

Programa sujeto a cambios.



LAWYERS MANAGEMENT PROGRAM

CONTENIDOS

Análisis Estratégico del Contexto Jurídico Global	Este módulo analiza los principales cambios en el marco jurídico internacional, considerando sus impactos geopolíticos y las normativas comerciales globales. Ofrece una visión integral del derecho en un contexto globalizado.
Liderazgo Transformacional para Juristas	Este módulo permite a los participantes desarrollar habilidades clave para liderar equipos jurídicos de alto rendimiento. Se centra en la gestión del cambio, el liderazgo ético y la construcción de culturas corporativas efectivas.
Finanzas Corporativas Avanzadas en la Práctica Jurídica	Este módulo proporciona a los abogados conocimientos financieros avanzados y habilidades prácticas para gestionar las complejidades de las finanzas corporativas. Es esencial para asesorar en transacciones, evaluar riesgos y alinear estrategias legales con los objetivos empresariales.
Comunicación y Negociación para Abogados	Este módulo desarrolla habilidades esenciales para los abogados, como la comunicación efectiva, el liderazgo y la negociación. Estas competencias son clave para manejar entornos legales complejos y fomentar relaciones profesionales sólidas.
Pensamiento Crítico Estratégico para Abogados	Este módulo fortalece el pensamiento crítico y estratégico, indispensable para enfrentar problemas legales complejos y tomar decisiones fundamentadas. Se enfoca en desarrollar habilidades de análisis profundo y planificación estratégica, claves para influir en entornos jurídicos dinámicos.
Gestión Estratégica de Firmas y Departamentos Legales	Este módulo aborda estrategias avanzadas para la gestión de despachos de abogados y departamentos legales, con un enfoque en liderazgo y administración eficaz. Se exploran técnicas para optimizar operaciones y aumentar la competitividad, resultando indispensable para abogados que aspiran a liderar firmas exitosas en un entorno legal en constante evolución.
Inteligencia Artificial para la Abogacía del Futuro	Este módulo explora el uso de la inteligencia artificial en el ámbito legal, enseñando a los abogados a emplear herramientas de IA para optimizar procesos como la automatización de documentos y el análisis predictivo de casos. Entender estas tecnologías resulta fundamental para destacar en un entorno jurídico cada vez más digitalizado.
Innovación Legal y Transformación Digital	Este módulo analiza la innovación en el sector legal, proporcionando a los abogados herramientas para impulsar el cambio y adaptarse a las nuevas tendencias. Se explorarán metodologías y estrategias para fomentar la creatividad y mejorar los procesos legales. Es esencial para aquellos profesionales que buscan liderar y transformar sus prácticas en un entorno en constante evolución.
Sesiones Avanzadas Post-Programa	Este módulo ofrece sesiones online posteriores al programa presencial en Madrid, con el objetivo de complementar y reforzar los conocimientos adquiridos. Está diseñado para abogados que desean continuar su desarrollo profesional, permitiendo profundizar en los temas tratados y mantenerse conectados con la comunidad académica. Es esencial para aplicar de manera práctica y actualizada las habilidades desarrolladas durante el programa.



INFORMACIÓN GENERAL

Fecha

7 al 10 de julio, 2025

Cupo Máximo de asistentes

30 personas

Idioma

Programa 100% español

Formato

2 sesiones online, 4 días de clases presenciales en Madrid y Segovia, España, más una sesión de cierre online.

Material de estudio

Los/as asistentes recibirán el material de pre-estudio, presentaciones e información relevante.

Formas de pago

Tarjeta de crédito o transferencia bancaria.

Información general

Haga clic [aquí](#) para obtener mayor información sobre el programa.

Postulación e inscripción

Se puede postular online, ingresando a [aquí](#). Un/a ejecutivo/a de ventas lo/a contactará y solicitará su currículum vitae. Los/as candidatos/as cuyas postulaciones sean aceptadas recibirán una carta de aceptación vía correo electrónico.

Debido a la capacidad limitada y alta demanda del programa, los/as candidatos/as aceptados/as deben formalizar su asistencia pagando la matrícula al recibir la carta de aceptación. Por favor envíe el comprobante de pago a: incampus@seminarium.com Una vez recibido el pago, recibirá la confirmación de inscripción. Sólo el recibo del correo electrónico de confirmación garantiza un lugar en el programa.

VALORES EN USD

IN CAMPUS	NORMAL	EARLY BIRD
LMP (MADRID Y SEGOVIA)	8.800	7.950 HASTA 28 FEB 2025



LAWYERS MANAGEMENT PROGRAM

EN EL CAMPUS DE



PARA INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES
CONTÁCTENOS EN LOS SIGUIENTES PAÍSES:

ARGENTINA, PARAGUAY, URUGUAY

Representante | Daniel Montero
dmontero@seminarium.com
Cel. +54 9 11 5162 8024

BRASIL

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714

CHILE

María Teresa Aguirre
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714

PANAMÁ, NICARAGUA

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714

OTROS PAÍSES

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714

PERÚ, ECUADOR, BOLIVIA

Representante | Beatriz Valencia
bvalencia@seminarium.com
Cel. +51 999 918 501

MÉXICO

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714

COSTA RICA

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714

COLOMBIA

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714

REPÚBLICA DOMINICANA

Seminarium Internacional
internacional@seminarium.com
Cel. +56 9 6326 9714